

Über uns

Als Heckenretter träumen wir davon, dass die Natur zurück auf den Acker kommt. Deshalb unterstützen wir Landwirte dabei, neue Wildhecken anzupflanzen und zu pflegen. So wirken wir ganz konkret an der Agrarwende und unternehmen hier vor Ort etwas gegen Artensterben und Klimawandel.

Um unsere Naturschutzarbeit zu finanzieren, haben wir TOFTE erfunden. TOFTE – das ist die Lebensmittelmarke, die die Natur schützt indem sie ihre Früchte nutzt. Wir machen Eis am Stiel, Sirup und Fruchtmus aus heimischen Superfruits wie Holunder, Hagebutten, Brombeeren und Schlehen. Alles Früchte, die in Wildhecken wachsen und reich an Vitaminen sind.

Unser Eis hat letztes Jahr den Next Organic Startup Award gewonnen und unsere Initiative wird im Rahmen der Farm Food Climate Challenge von Project Together gefördert. Nach einem erfolgreichen Crowdfunding gehen wir jetzt in die dritte Eissaison und wollen wachsen, um noch mehr Wirkung zu entfalten.

Dafür brauchen wir Dich!

Werkstudent* / Mitarbeit* Vertrieb (m/w/d)

Remote / bevorzugt Norddeutschland

Wenn Du Lust hast, von Anfang an am Aufbau einer Vertriebsstruktur professionell mitzuwirken, dann bist du in unserem kleinen, wertschätzenden Team genau richtig!

Deine Mission

- Du entwickelst gemeinsam mit unseren Marketing- und Salesbrater**n* eine Strategie zur Kundenansprache und -akquise für unser TOFTE Eis am Stiel.
- Du recherchierst mögliche Verkaufspartner in der Metropolregion Hamburg und pflegst mit Hilfe unseres CRM die Leads in den verschiedenen Stufen des Sales-Funnel.

- Du führst Erstgespräche am Telefon und hilfst in den nächsten drei Monaten ganz konkret, mindestens 30 weitere Standorte für Verkaufstruhen von TOFTE-Eis zu finden.
- Du bist proaktiv und unterstützt uns dabei, unsere Vertriebsprozesse mit Hilfe unseres CRM zu optimieren und zu automatisieren.
- Du begleitest uns auf Roadshows und Kundenbesuchen, um ihnen Samples mitzubringen und sie von unserem Projekt zu überzeugen.

Wen wir suchen

Uns ist wichtig, dass du unsere Produkte aus ganzem Herzen und überzeugt von dem Konzept dahinter verkaufen kannst. Daher freuen wir uns, wenn deine Motivation sich mit unseren Anforderungen trifft:

- Du hast eine Ausbildung in Marketing/Sales oder studierst entsprechende Fächer und wartest nur darauf, deine Fähigkeiten am lebenden Objekt auszuprobieren.
- Du verfügst idealerweise über erste Erfahrung im Vertrieb, am besten im B2B-Bereich. Aber auch hochmotivierte Quereinsteiger sind willkommen!
- Du teilst unsere Vision einer naturverträglichen Landwirtschaft und willst deinen Beitrag leisten zum Schutz des Klimas und der heimischen Artenvielfalt.
- Du bist offen und begeisterungsfähig und liebst Gespräche mit potenziellen Partnern, auch am Telefon. Du hast ein feines Gespür für die Bedürfnisse unserer Kunden, billige Werbesprache ist dir suspekt.
- Du hast Humor und arbeitest gerne in einem diversen Team. Du bringst ein ausreichendes Maß an Selbstorganisation mit, um auch remote Deine Projekte strukturiert und zielstrebig zu verfolgen.
- Du hältst learning by doing für den richtigen Weg und hilfst uns, durch Offenheit und ehrliches Feedback unsere Werte zu leben.

Was wir bieten

- Die Chance, viel zu lernen und praktische Erfahrung zu sammeln in einem ökologisch orientierten, wachsenden Impact Business, in dem noch vieles ausprobiert werden kann
- Eine Arbeit mit Sinn und die ganz konkrete Möglichkeit, etwas Gutes zu bewegen
- Befristung zunächst auf drei Monate, auf Wunsch Praktikumszeugnis oder andere Referenz
- Honorar und flexible Arbeitszeit
- Eine verantwortungsvolle Tätigkeit und gestalterischer Freiraum mit der Aussicht, Dir Deinen zukünftigen Arbeitsplatz selbst zu schaffen
- Ein hoch sympathisches und offenes Team, das mit Leidenschaft dabei ist und an den Herausforderungen gemeinsam wachsen will
- Eine aufgeschlossene und achtsame Organisationskultur. Wir leben Diversity.
- Zugang zu Project Together, einer offenen Innovationsplattform, auf der du von Experten lernen kannst, wie man das Lebensmittelsystem in Deutschland umgestalten kann.

Spricht dich das an?

Dann melde dich schnell!

KONTAKT:

Heckenretter e.V. / Ideen müssen wachsen GmbH

Alexandra Werdes
Dorothea-Gertmann-Str. 1
21107 Hamburg

post@tofte-eis.de

0179-4602995